



DentaSwiss stärkt die Position des Dentallabors

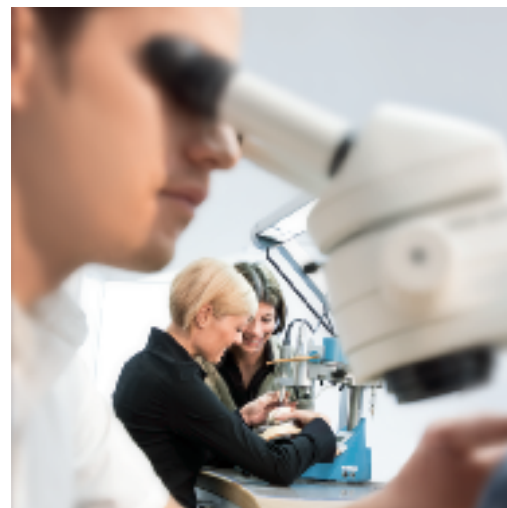
Biodenta Swiss AG präsentiert mit DentaSwiss ein einzigartiges Partnermodell, das innovativen Dentallabors jeder Gröszenordnung in der ganzen Schweiz einen eigenständigen, professionellen Marktauftritt ermöglicht. Zudem bietet das Konzept den einfachen, investitionslosen Zugang zur modernsten CAD/CAM-Technologie mit entsprechendem Potenzial zur Produktivitätssteigerung und Gewinnerhöhung. Und das alles unter Wahrung vollster unternehmerischer Freiheit.

Vom DentaSwiss-Partnermodell angesprochen sind innovative zahn-technische Labors, die die Entwicklungen im Dentalmarkt aktiv mitgestalten wollen und die bestrebt sind, sich darin zu profilieren und die damit verbundenen Chancen konsequent zu nützen.

Professioneller Marktauftritt

Der professionelle Marktauftritt beginnt auch für ein Dentallabor beim visuellen Erscheinungsbild. Damit strahlt das innovative Labor seine Kompetenz auch rein optisch aus – in erster Linie natürlich gegenüber den kooperierenden Zahnärzten, aber auch gegenüber der breiten Öffentlichkeit.

In diesem Bereich erhalten die DentaSwiss-Partner umfassende Unterstützung für die Realisierung ihrer Corporate Identity (CI) unter dem DentaSwiss-Brand. Von der Fassaden- und Räumlichkeitsgestaltung bis zur Fahrzeugbeschriftung. Von der Gestaltung des Briefpapiers über die Visitenkarte bis zum Bestellformular. Von praktischen Alltagshelfern über Giveaways bis zur Geschenkbox. Dieser optisch starke, einheitliche Auftritt verleiht dem Labor ein modernes Image und eine markante Identität mit hohem Wiedererkennungswert.



Mit dem von Biodenta kostenlos zur Verfügung gestellten Scanner und der CAD Design Software erstellt das DentaSwiss-Partnerlabor hochwertige Restaurationen.

Zugang zu modernster CAD/CAM-Technologie

Der optisch wirkungsvolle Marktauftritt ist das eine, die Leistung, die dann folgen muss das andere. Hier kann das Dentallabor als DentaSwiss-Partner mit völlig neuen Möglichkeiten überzeugen. Herzstück ist der einfache Zugang zu modernster CAD/CAM-Technologie – und das ohne Investitionen, jedoch mit vielen Vorteilen.

DentaSwiss-Partner erhalten von Biodenta kostenlos Scanner und CAD-Software zur Verfügung gestellt. Im Scanner werden die Arbeitsmodelle erfasst und auf der CAD Design Software die entsprechenden Restaurationen erstellt. Die Daten gehen dann an den Biodenta CAM-Partner, der die Restaurationen auf der Fräsmaschine «Biodenta CAM Multi Axis» fertigt und die hochwertigen Resultate an das Dentallabor ausliefert.

Leistungsstarker Komplettanbieter

Neben dem investitionslosen Zugang auf modernste CAD/CAM-Technologie kann das DentaSwiss-Partnerlabor aber auch umfassende Systemlösungen im Bereich des restaurativen und chirurgischen Zahnersatzes anbieten. Dazu gehören:

- Kronen und Brücken aus Zirkon oder Titan
- Individuelle Abutments
- Grössere Implantat-Brücken aus Titan
- Ein innovatives Implantatsystem

DentaSwiss-Partner haben direkten Zugriff auf das neue, innovative Biodenta Implantatsystem mit «BST bioActive»-Oberfläche. Das System beinhaltet umfassende Prothetiklösungen, individuelle Sekundärteile aus Zirkon und Titan, dazu durchdachtes Zubehör, das den Umgang mit Implantaten erleichtert und die Sicherheit für alle Beteiligten erhöht. DentaSwiss-Partner verfügen aber auch über die Möglichkeiten, Prothetiklösungen auf der Basis von Implantaten jedes anderen Unternehmens zu realisieren.

Damit können DentaSwiss-Partnerlabore als leistungsstarke Komplettanbieter auftreten – und entsprechend ein attraktives Potenzial zur Leistungs- und Gewinnsteigerung erschliessen.



Kompetente Ansprechpartner für das DentaSwiss-Partnermodell in der Schweiz: Verkaufsleiter Toni Auernigg (rechts) und CAD/CAM Category Manager Paul Scheiber von Biodenta Swiss AG.

Über Biodenta

In globaler Zusammenarbeit mit Universitäten, Zahnarztkliniken, Dentallaboren und Ingenieuren entwickelt Biodenta CAD/CAM-Lösungen. Vom Logistikcenter im St. Galler Rheintal werden sämtliche Kunden bedient, und es wird grossen Wert auf einfache, verbesserte Prozesse im Dentallabor gelegt.

Mit dem integrierten Geschäftsmodell und einer Gesamtlösung im CAD/CAM-Bereich sollen Zahnärzte und Zahntechniker das qualitativ bestmögliche Endresultat erreichen. Ziel ist es, die verschiedenen Themen rund um den Zahn miteinander zu verbinden und so den Arbeitsalltag von Ärzten und Technikern stetig zu erleichtern beziehungsweise zu optimieren und die Qualität für deren Kunden zu steigern.



Wirtschaftlich zudem interessant: DentaSwiss-Partner beziehen sämtliche Biodenta Produkte und Serviceleistungen zu vergünstigten Preisen. Und dank der Marktverbindungen von DentaSwiss profitieren die angeschlossenen Labore auch von vergünstigten Einkaufskonditionen für Maschinen und Produkte bei anderen Lieferanten.

Unternehmerische Eigenständigkeit

DentaSwiss-Partner treten unter einem weltweit einheitlichen «Dach» auf, erhalten Marketingunterstützung und Zugang zu topmodernsten Produkten und Technologien. Dennoch: DentaSwiss-Partnerlabore behalten ihre absolute unternehmerische Unabhängigkeit. Und einen Gebietsschutz, der ihnen gewährleistet, dass direkte Mitbewerber aus der Region nicht auf denselben Zug aufspringen können. ■

dentaswiss®
dentally different

Weitere Informationen:

Biodenta Swiss AG
Tramstrasse 16
9442 Berneck
Telefon 071 747 11 11
Fax 071 747 11 12
emea@biodenta.com
www.biodenta.com – www.dentaswiss.com